



Mysteel: 钴产业月报

上海钢联不锈钢事业部

2022年 第7期

目录

Part.1 市场概述.....

 1.1 主流品种价格.....

Part.2 价格分析.....

Part.3 成本分析.....

Part.4 价差分析.....

Part.4 供应分析.....

Part.5 下游终端市场.....

Part.6 行业新闻.....

免责及版权声明.....

Part.1 市场概述

作者：
赵超
新能源事业部钴分
析师
Email：
zhaochaoya@mysteel.com
孙海笑
新能源事业部钴分
析师
Mob：
13776508528

钴及其化合物：利好因素突发 业者谨慎加剧

7月电解钴企业产能开工率在52.94%；钴粉企业产能开工率在57.91%；硫酸钴企业产能开工率在74.66%；氯化钴企业产能开工率在40.68%；四氧化三钴企业产能开工率在31.90%。目前钴产品冶炼龙头企业开工率逐渐恢复至正常水平，中小企业谨慎开工、主流企业保障长协为主。

收储对钴的利好支撑较大，一定程度影响下游买盘积极性，且从历史层面来看，都极大刺激钴价上行。但从市场基本面来看，终端数码市场需求尚未有明显改善，至少9月中旬之前业内普遍不乐观。且钴市场供需格局延续宽松，若市场消息面不及预期，仍存下行压力。

从资金情绪来看，市场杀跌结束或迎来报复性反弹，但反弹后越容易套现离场，成为短期压力，导致市场难以形成可持续的涨势。预计钴价仍有下行空间。

下游生产企业：下游客户观望不前 市场成交难以放量

8月，原料钴镍对正极材料生产成本面支撑减弱。基本面看，供应面依旧充裕，需求预期稳步增速，供需差呈现缩减趋势，预计8月正极材料市场行情多盘整为主。

钴粉方面，受场内利好因素突发，加上终端库存不高，下游买盘积极性有所提升，钴粉都有一定上行动力，终端需求恢复较为缓慢，预计8月钴粉价格弱勢盘整。

1.1 主流品种价格

钴市场主流品种价格汇总

品种	规格/品牌	2022年7月 均价	2022年6月 均价	环比涨跌	单位
电解钴	≥99.99%	349425.00	412396.22	↓15.27%	元/吨
钴粉	≥99.95%	359375.00	429404.76	↓16.31%	元/吨
碳酸钴	≥46%	163725.00	200571.43	↓18.37%	元/吨
硫酸钴	≥20.5%	65238.10	79380.95	↓18.21%	元/吨
氯化钴	≥24.2%	79547.62	98166.67	↓18.97%	元/吨
氧化钴	≥72%	242380.95	291904.76	↓16.97%	元/吨
四氧化三钴	≥73.8%	248809.52	295357.14	↓15.76%	元/吨

Part.2 价格分析

基本面偏弱 钴金属持续下挫

电解钴：7月电解钴整体呈弱勢整理运行。月初到中旬，贸易商基本随行就市，电解钴报价以窄幅调整升贴水为主，但部分业者因市场现货紧张仍持稳价心态。月末，头部冶炼厂下调出厂价至350000元/吨，近期海外夏休，中间品价格随之下行，叠加临近换约，无锡盘和MB报价均快速回落，原料成本面支撑不足，厂家对于后市信心不足，让利抛售心态较强。预计电解钴弱勢运行。

截止到7月29日，电解钴主流价格区间在320000-335000元/吨，较月初下跌47500元/吨；

钴粉：月初，多数生产商跟随头部大厂节奏竞相下调价格，市场竞价较为激烈；月中，在成本压力下，钴粉报价暂稳运行；月末，受市场看空情绪主导，场内最低报价已跌至380元/公斤。在下游需求低迷的情况下，成交依旧乏力。预计钴粉价格仍有一定的下调空间。

截止到7月29日，钴粉主流价格区间在330-340元/公斤，较月初下跌50元/公斤；碳酸钴主流价格区间在152000-156000元/吨。

电解钴价格走势（元/吨）



钴粉及碳酸钴价格走势（元/吨）



硫酸钴：7月硫酸钴市场延续跌势，受需求面疲软，下游工厂接货积极性不高，且业者对后市普遍看空，继续以低吸补充为主，成交活跃度难以提升，主流冶炼厂为应对低迷的市场，本月调价频繁至12次，下调幅度在15500元/吨。与此同时，海外由于夏休逐渐进入淡季，国际钴价及原料系数均出现下滑，成本端支撑减弱，使得下游更不急于补单。冶炼厂因走货压力频现低价，争夺下游资源，市场进入恶性循环，硫酸钴跌势难止。

截止7月29日，硫酸钴主流价格区间在57000-59000元/吨，较月初下跌21.09%；

氯化钴：7月需求面仍是影响市场主要因素。海外需求疲软让国际钴价迈入下行快车道，加上国内钴酸锂开工负荷持续低位，对原料氯化钴消耗较为缓慢，业者信心难以建立，市场择机出货心态明显，导致场内抛压加重。此外，硫酸钴价格空势明显，需求面低迷下，买涨不买跌心态根深蒂固，难以滋生入市操作兴趣，使得厂商库存压力较大，定价不断承压下调。

截止7月29日，氯化钴主流价格区间在67000-70000元/吨，较月初下跌25.54%。

硫酸钴价格走势（元/吨）



氯化钴价格走势（元/吨）



数据来源：钢联数据

四氧化三钴：7月钴中间品以及钴盐联袂下行，于市场偏空指引。且终端数码需求低迷不振，难以刺激下游客户采买积极性，企业累库压力较大，市场报价不断走低。然买涨不买跌心态驱使下，生产商让利促单意愿难有效回应，观望等待依然是下游操作首选，实盘交投少闻，更加促使市价下行。

截止7月29日，四氧化三钴主流价格区间在220000-230000元/吨，较月初下跌18.18%；

氧化钴：7月受原料以及相关四氧化三钴产品价格下行带动，市场心态受挫，加之国内需求淡季，企业新单签订压力明显，面临累库风险，企业让利出货意向浓郁。然业者对后市预期看空，价格越跌下游越无意补单，零星询价意向低端之下，导致场内低价货源有增无减，市场行情一路下行。

截止7月29日，氧化钴主流价格区间在215000-225000元/吨，较月初下跌16.98%。

四氧化三钴价格走势（元/吨）



氧化钴价格走势（元/吨）

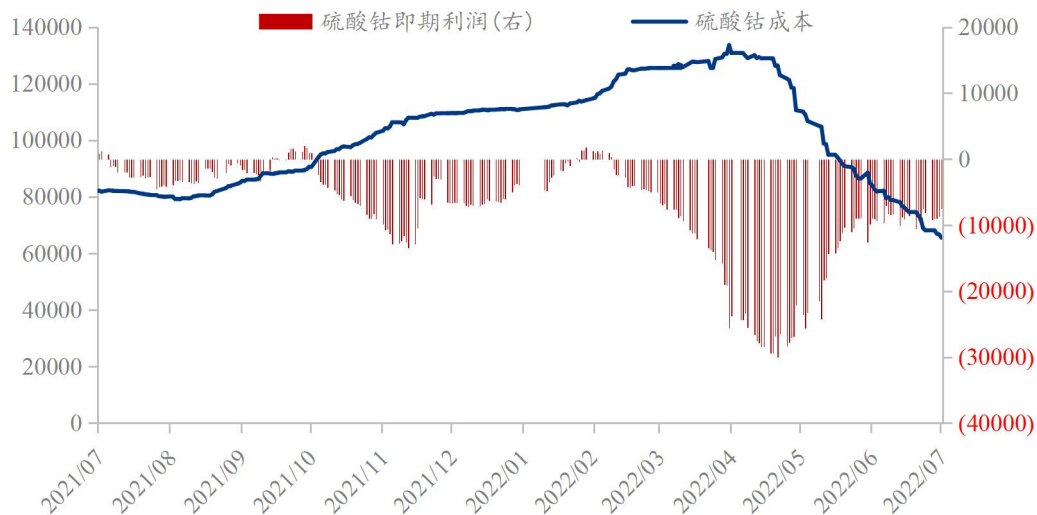


数据来源：钢联数据

Part.3 成本分析

硫酸钴即期成本：硫酸钴即期成本：7月硫酸钴即期平均成本为74034.62元/吨，较6月减少18653.17元/吨。7月即期平均利润为-8796.53元/吨，较6月增加4715.51元/吨。

钴中间品产硫酸钴即期利润（元/吨）



数据来源：钢联数据

钴粉即期成本：7月钴粉即期平均成本为370253.29元/吨，较6月下月跌76494.43元/吨。7月即期平均利润为-7846.02元/吨，较6月上月涨7339.13元/吨。

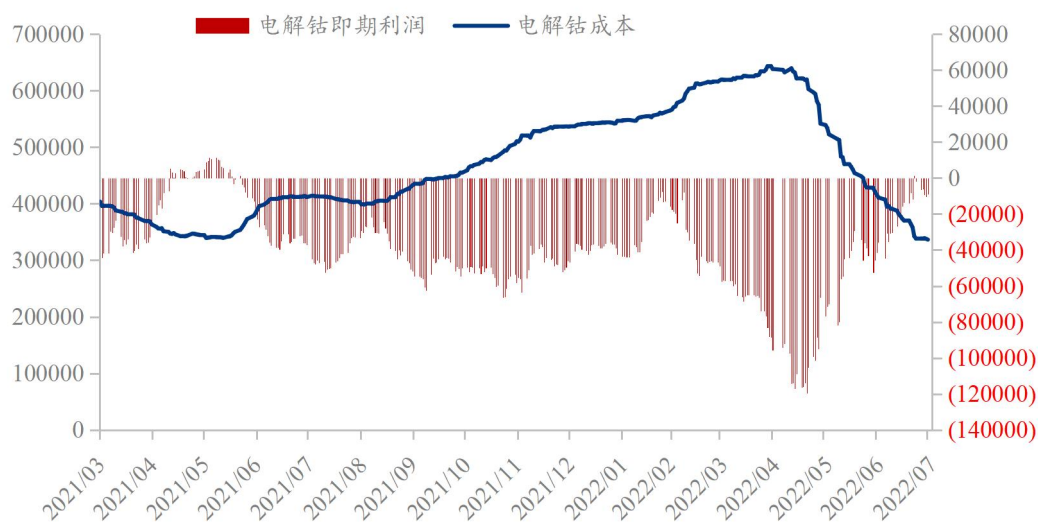
碳酸钴做钴粉即期成本（元/吨）



数据来源：钢联数据

电解钴即期成本：7月电解钴即期平均成本为366631.64元/吨，较6月下跌90975.49元/吨。7月即期平均利润为-17206.64元/吨，较6月上漲30716.28元/吨。

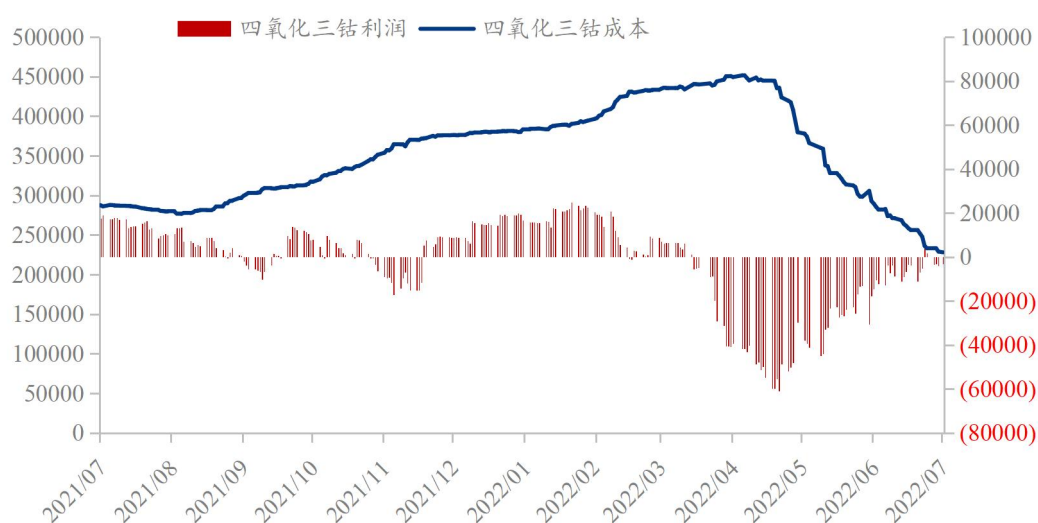
钴中间品做电解钴即期利润（元/吨）



数据来源：钢联数据

四氧化三钴即期成本：7月四氧化三钴即期平均成本为255688.59元/吨，较6月减少63687.42元/吨。7月即期平均利润为-5688.59元/吨，较6月增加19812.42元/吨。

四氧化三钴即期利润（元/吨）

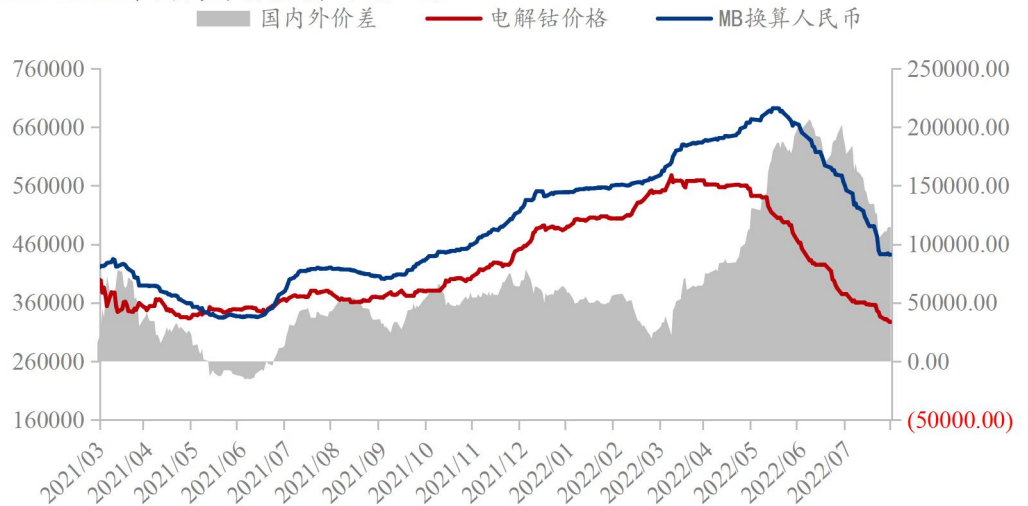


数据来源：钢联数据

Part.4 价差分析

内外价差：7月MB换算人民币均价为485603.56元/吨，较6月下跌114466.76元/吨。7月国内外价差均价为136079.89元/吨，较6月下跌54207.55元/吨。目前海外供货商报盘逐渐下调，而国内需求低迷，仍存在一定下滑空间，预计8月价差持续缩窄。

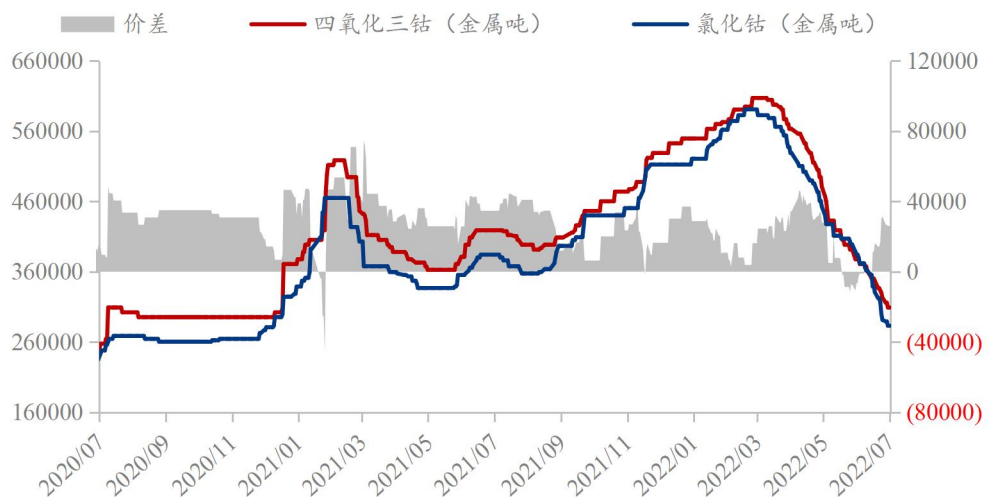
2021-2022年国内外价差图（元/吨）



数据来源：钢联数据

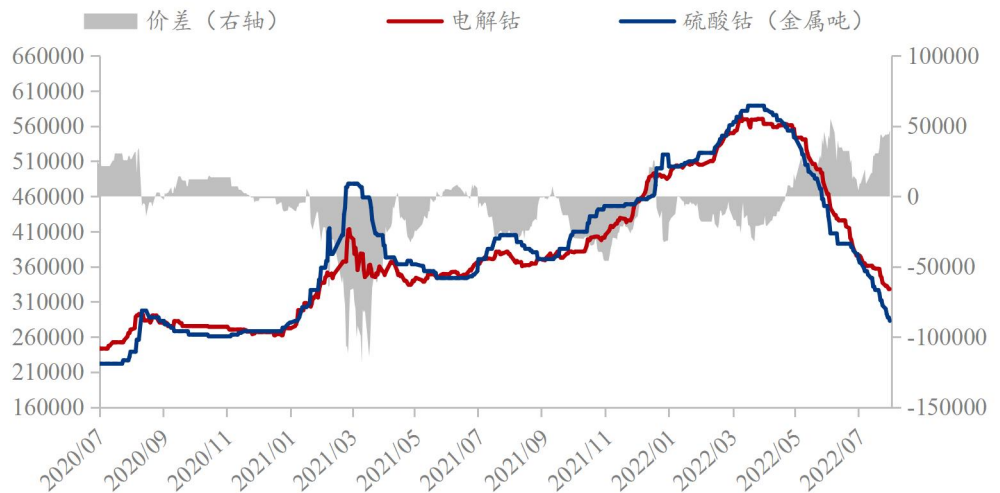
四氧化三钴及氯化钴：7月四氧化三钴均价为341771.32元/金属吨，较6月下跌63939.04元/金属吨。6月氯化钴均价为328709.17元/金属吨，较6月下跌76938.21元/金属吨。本月两者价差在13062.15元/金属吨，8月受消息提振，氯化钴低出意愿减弱，但需求低迷未改，仍有下滑空间，预计两者价差有望缩小。

四氧化三钴与氯化钴价差（元/吨）



电解钴及硫酸钴：7月电解钴均价为351250.12元/金属吨，较6月下跌61146.11元/金属吨。7月硫酸钴均价为318234.61元/金属吨，较6月下跌68989.55元/金属吨。本月两者价差在32313.01元/金属吨，8月终端需求延续低迷不振，钴价仍有下跌预期；硫酸钴大幅下行，预计两者价差持续扩大。

电解钴与硫酸钴价差（元/吨）

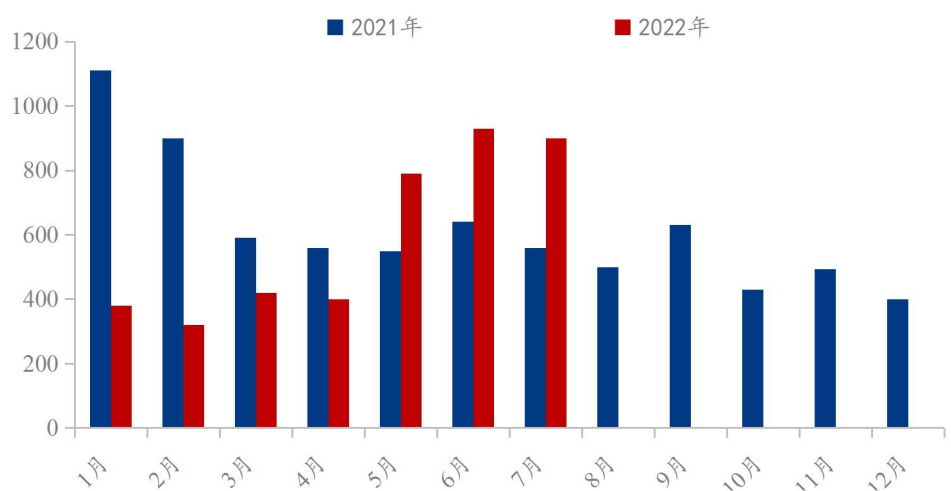


Part.4 供应分析 4.1 钴制品产量分析

电解钴产量：2022年7月全国电解钴产量为900吨，环比下跌3.23%，同比上涨60.71%。7月国内外电解钴需求低迷，下游对原料采购意愿偏低，西北地区产量下滑严重。但国内钴盐市场较电解钴市场更为疲软，冶炼厂根据经济性调整生产情况，多数冶炼厂电解钴产能得以释放，加上华南地区于月初复产电解钴，一定程度缓解西北地区开工率下滑影响。

2022年8月全国电解钴产量预计920吨，环比上涨2.22%。8月海外正处于夏休期，对电解钴消耗较为缓慢，加上国内钴市场仍处于下行通道中，采购意愿较低，导致国内出口有一定减少，国内冶炼厂继续爬坡的动力减缓。不过钴盐商谈价格仍有让步空间，使得冶炼厂转产电解钴积极，加之浙江某钴盐冶炼厂预计在8月底9月初生产电解钴，预计8月电解钴产量稳中有升。

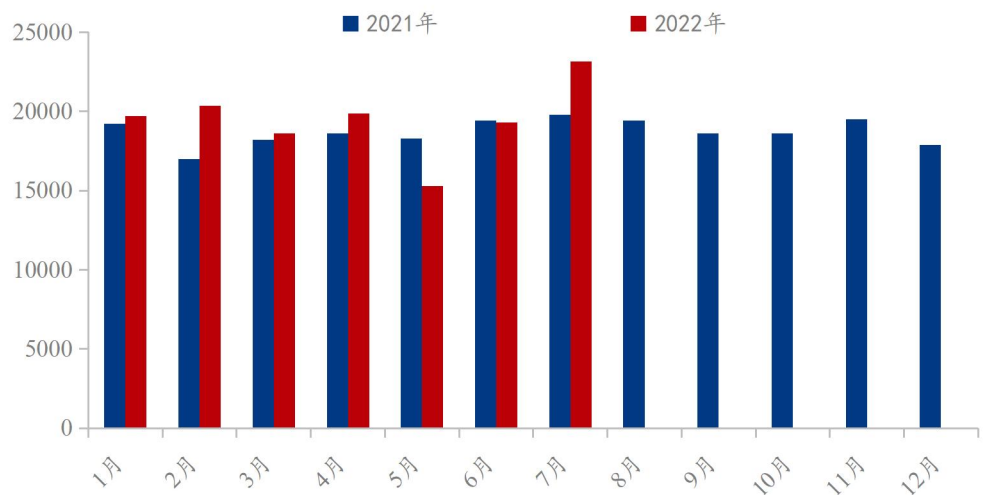
2021-2022年电解钴产量（吨）



硫酸钴产量：2022年7月中国硫酸钴产量为2.31万吨，环比增加19.93%。7月尽管受特斯拉出口或停产产生扰动较大，但整体新能源汽车上限量仍实现环比上升。新能源汽车需求向好，亦推动三元市场需求稳步回升，特别是头部放量明显，硫酸钴自供比例提升。此外，虽然当月硫酸钴市场跌势不止，但再生料企业竞价优势明显，出货量得到保障，开工负荷维持。因此，中国硫酸钴产量上升明显。

2022年8月中国硫酸钴产量预计为2.32万吨，环比上涨0.24%。8月数码市场疲软依旧，硫酸钴市场下行压力不减，一定程度影响下游采购积极性，中小型冶炼厂依单生产，开工难有提升。但动力端需求恢复，一定程度支撑头部一体化钴盐冶炼企业开工维持高位。预计8月硫酸钴产量稳中有增。

2021-2022年硫酸钴产量（吨）

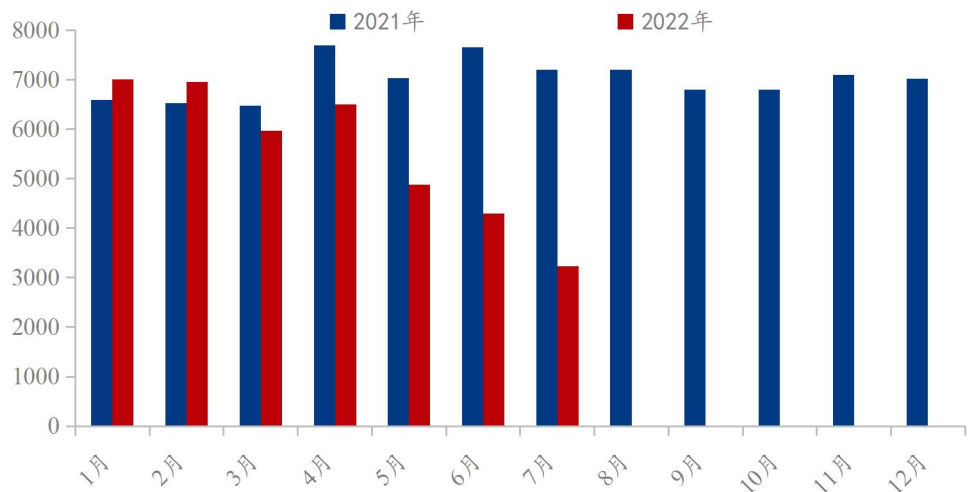


数据来源：钢联数据

四氧化三钴产量：2022年7月中国四氧化三钴产量为0.32万吨，环比减少24.88%。7月终端数码未有恢复迹象，下游钴酸锂企业开工延续下滑，对原料采购需求较低。叠加原料端不断走低，进一步打击业者心态，企业出货压力较大，选择减产来缓解库存压力。故中国四氧化三钴产量下滑明显。

2022年8月份中国四氧化三钴产量预计为0.30万吨，环比下跌7.12%。往年来看，8月终端需求已渐入旺季，但观望数码3C市场需求不及预期、下游钴酸锂采买节奏进一步放缓，以及原料端仍有下行压力等利空因素影响，业者至少对9月中旬之前普遍不乐观，预计8月四氧化三钴企业存在减产预期，开工率或继续下滑。

2021-2022年四氧化三钴产量（吨）

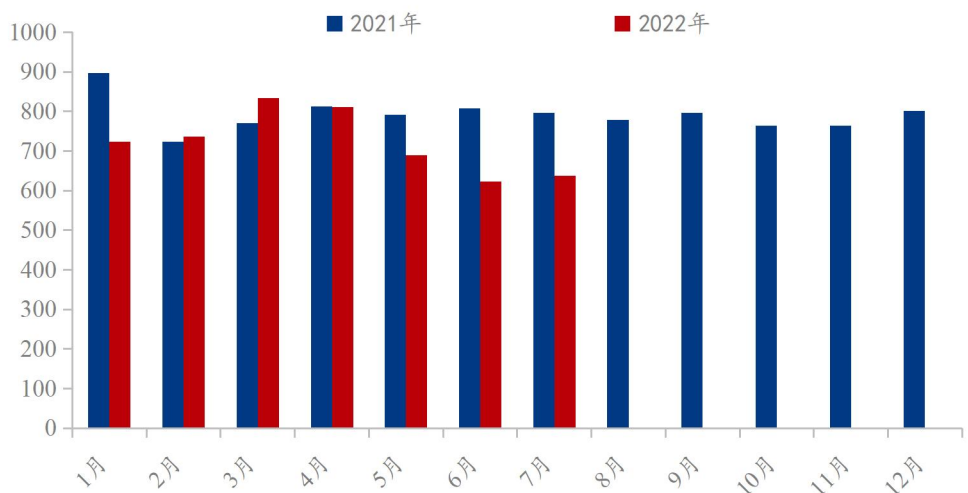


数据来源：钢联数据

钴粉产量：2022年7月中国钴粉产量为637吨，环比上涨2.41%，同比下跌19.97%。7月硬质合金对钴粉需求清淡，下游少量多次采购，买方压价能力较强，加之头部率先降价出货，一定程度倒逼市场的内卷，钴粉价格持续下调，买涨不买跌心态趋势下，整体成交清淡。此市场背景下，大部分生产商低负荷运行，仅有头部企业在新签订单支撑下开工率有一定提升。

2022年8月钴粉产量预计650吨，环比上涨2.04%。8月终端需求仍处于淡季，下游采购心态较为谨慎，不过随着钴盐价格跌至阶段性低位，加上硬质合金厂库存较低，合金厂逢低吸纳情绪较高，成交有一定放量预期。另外，华东某钴粉厂选择复产，预计8月钴粉产量小幅上升。

2021-2022年钴粉产量（吨）



数据来源：钢联数据

4.2 供应变化

7月电解钴企业产能开工率在52.94%；钴粉企业产能开工率在57.91%；硫酸钴企业产能开工率在74.66%；氯化钴企业产能开工率在40.68%；三氧化二钴企业产能开工率在31.90%。目前钴产品冶炼龙头企业开工率逐渐恢复至正常水平，中小企业谨慎开工、主流企业保障长协为主。

钴冶炼企业供应变化（万吨/年）

企业名称	产品	年产能	月度开工率
格林美股份有限公司	三氧化二钴	3	24%
中伟新材料股份有限公司	三氧化二钴	3	36%
浙江华友钴业股份有限公司	三氧化二钴	3	34%
浙江华友钴业股份有限公司	硫酸钴	5	90%
浙江格派钴业新材料有限公司	硫酸钴	1（金吨）	32%
浙江新时代中能循环科技有限公司	氯化钴	2.5	62%
江西江钨钴业有限公司	氯化钴	1	41%
浙江华友钴业股份有限公司	电解钴	0.6	33%
金川集团股份有限公司	电解钴	0.6	76%
南京寒锐钴业股份有限公司	钴粉	0.4	77%
荆门格林美新材料有限公司	钴粉	0.3	64%

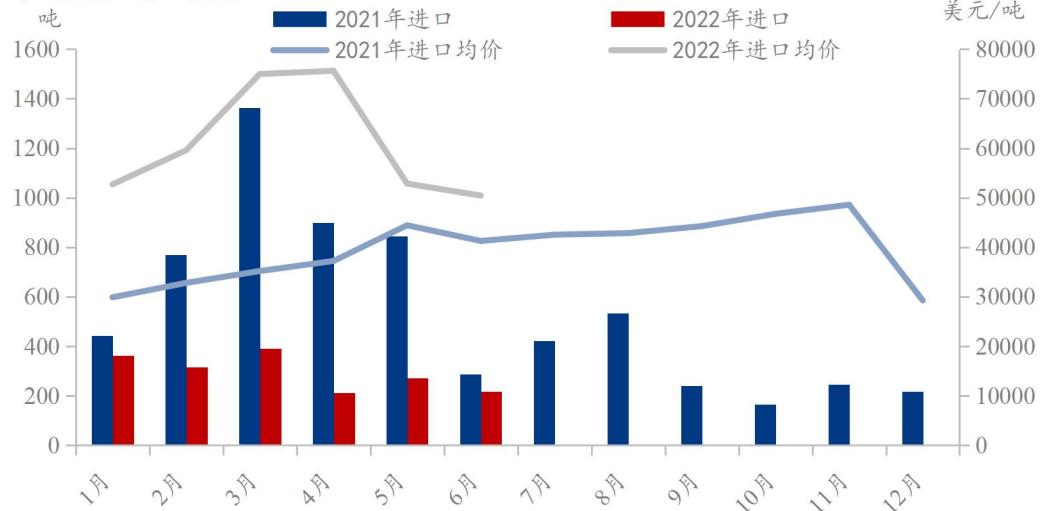
数据来源：钢联数据

4.3 未锻轧钴进口分析

6月中国未锻轧钴进口数据同比下滑24.70%

据海关统计，2022年5月我国未锻轧钴进口量为216.44吨，（金属量按99.8%品位，折算为216.01金属吨钴）环比下跌19.95%，同比下跌24.70%。当月进口金额约1091.27万美元，当月进口均价为50418.44美元/吨；累计进口总量1766.71吨，累计进口金额约10838.81万美元，累计进口均价约为61350.14美元/吨，累计同比下跌61.64%。

未锻轧钴进口数据



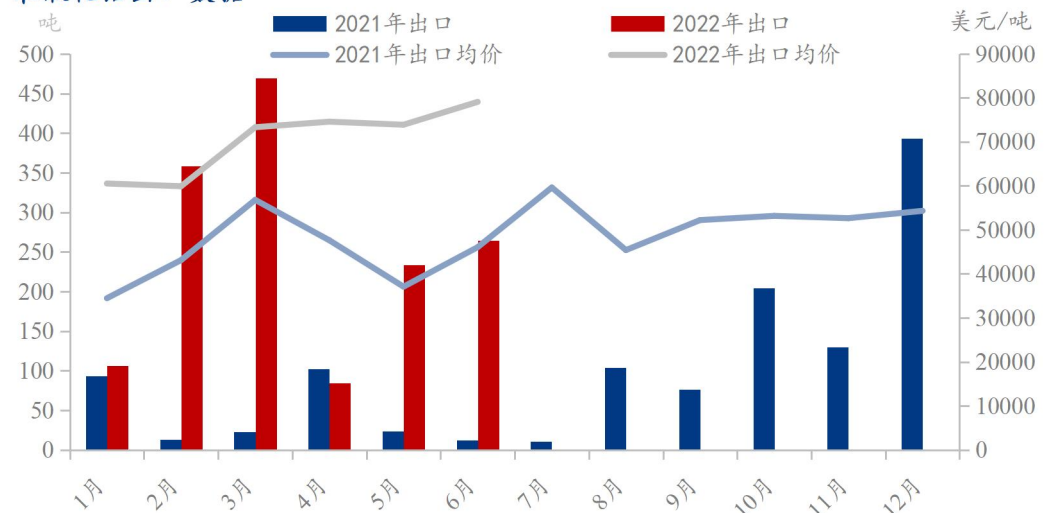
数据来源：钢联数据

4.4 未锻轧钴出口分析

6月未锻轧钴出口量同比上涨 2022.51%

据海关统计，2022年6月我国未锻轧钴出口量为264.36吨，（金属量按99.8%品位，折算为263.83金属吨钴）环比上涨13.37%，同比上涨2022.51%。当月出口金额约2090.73万美元，当月出口均价为79086.97美元/吨；累计出口总量1515.67吨，累计出口金额约10673.05万美元，累计出口均价约为70417.91美元/吨，累计同比上涨4.64%。

未锻轧钴出口数据



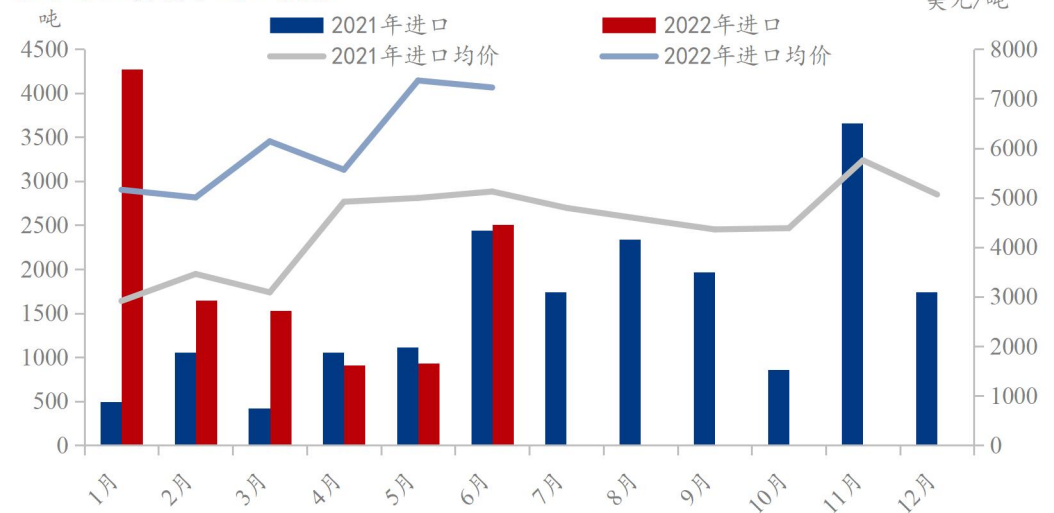
数据来源：钢联数据

4.5 钴矿砂及其精矿进口分析

6月钴矿砂及其精矿进口量环比上涨168.49%

据海关统计，2022年6月我国钴矿砂及其精矿进口量为2507.51吨，（金属量按8%品位，折算为200.60金属吨钴）环比上涨168.49%，同比上涨2.84%；当月进口金额约1811.92万美元，当月进口均价为7225.97美元/吨；累计进口总量为11789.19吨，累计进口金额约6967.68万美元，累计进口均价为5910.23美元/吨，累计同比上涨79.22%。

钴矿砂及其精矿进口数据



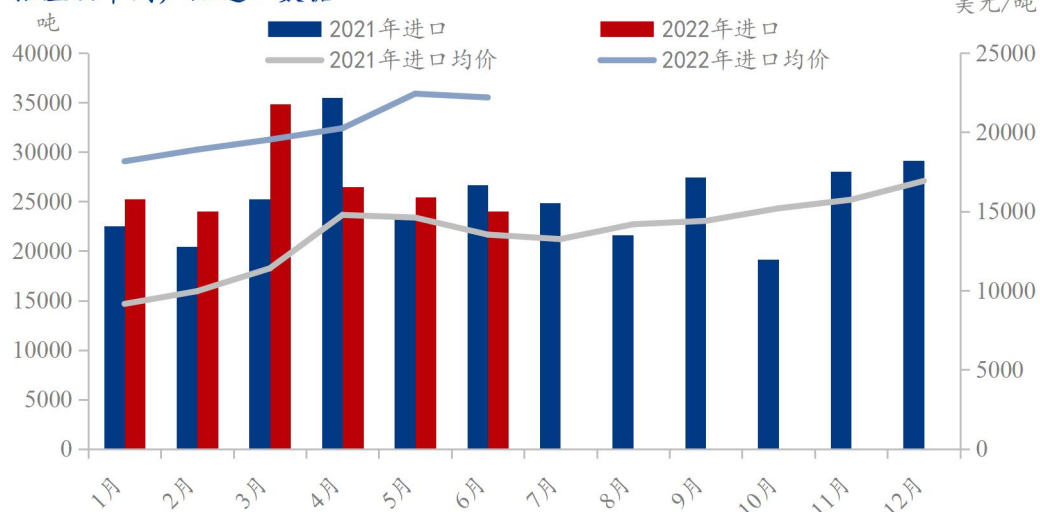
数据来源：钢联数据

4.6 钴湿法中间产品进口分析

6月钴湿法中间产品进口量同比下跌10.01%

据海关统计，2022年6月我国钴湿法冶炼中间产品进口量为24010.73吨，（金属量按30%品位，折算为7203.22金属吨钴）环比下跌5.60%，同比下跌10.01%；当月进口金额约53289.67万美元，当月进口均价为22194.11美元/吨；累计进口总量为160060.65吨，累计进口金额约323348.99万美元，累计进口均价为20201.65美元/吨，累计同比上涨4.03%。

钴湿法中间产品进口数据



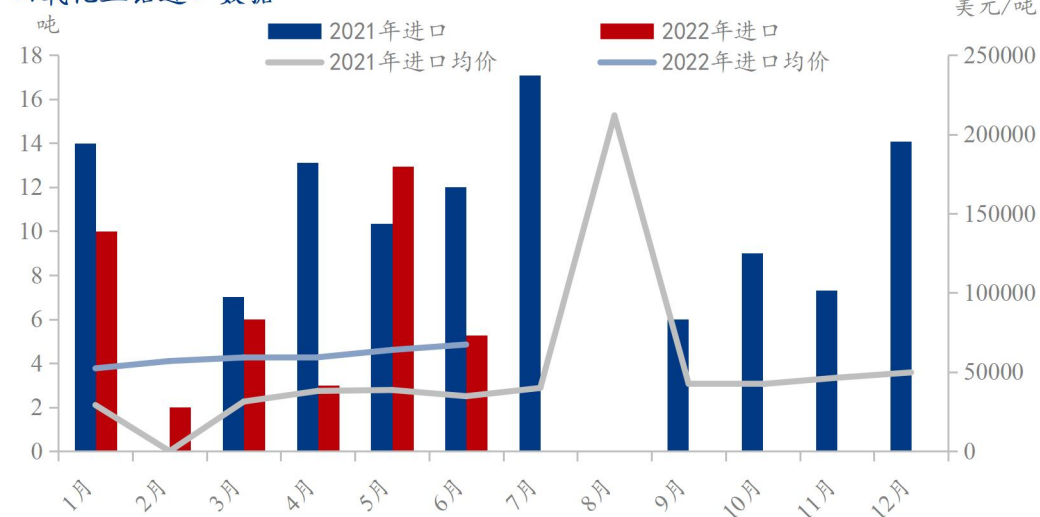
数据来源：钢联数据

4.7 四氧化口分析

6月四氧化三钴进口量同比下跌 56.06%

据海关统计，2022年6月份我国四氧化三钴进口量在5.275吨，环比下跌59.29%，同比下跌56.06%；全年累计总量39.23吨，累计同比下降23.67%。本月进口金额为355082美元，进口均价为67314.12美元/吨；累计进口金额2353001美元，累计进口均价59978.10美元/吨。

四氧化三钴进口数据



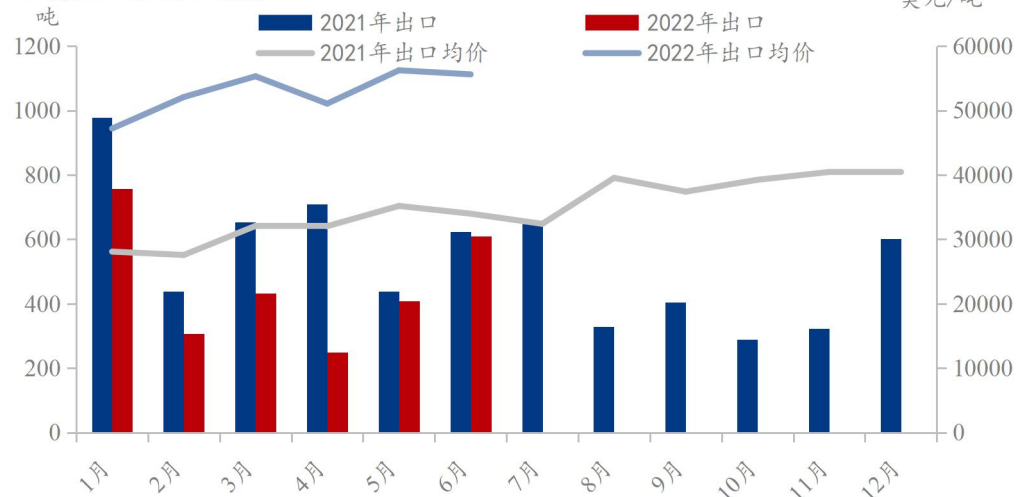
数据来源：钢联数据

4.8 四氧化三钴出口分析

6月四氧化三钴出口量同比下跌 2.21%

据海关统计，2022年6月份我国四氧化三钴出口量在609.35吨，环比上涨48.88%，出口均价55612.85美元/吨，均价环比下降1.12%；累计出口量为2763.65吨，累计出口均价52555.39美元/吨，累积出口量同比下跌28.05%。

四氧化三钴出口数据

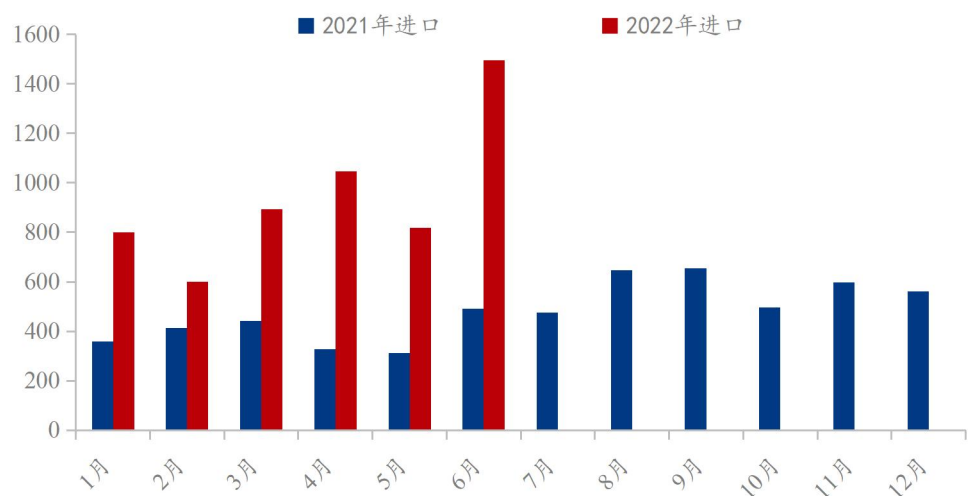


数据来源：钢联数据

4.9 氢氧化镍钴进口分析

据海关统计，2022年6月份我国MHP带入钴进口量在1494.67金属吨，环比上涨82.87%，同比上涨205.00%。2022年1-6月我国MHP带入钴进口量在5654.64金属吨，累计同比上涨141.29%。

MHP带入钴（金属吨）



数据来源：钢联数据

4.10 电解钴库存分析

出口窗口逐渐打开 国内库存持续消耗

2022年7月中国精炼钴库存呈下降趋势，截至7月底现货库存总量187吨，较6月减少17.26%；保税区库存总量为2025吨，较6月减少2.88%；社会库存总量为2212吨，较6月减少4.28%。

7月广西某冶炼厂复产电解钴，加上出口利润较好，头部生产商保持开工率，预计7月电解钴供应有一定提升。

日期	社会库存			
	仓单库存	现货库存	保税区库存	总计
2022/6/24	73	260	2065	2325
2022/7/1	9	226	2085	2311
2022/7/8	8	191	2035	2226
2022/7/15	7	190	2055	2245
2022/7/22	127	264	2005	2269
2022/7/29	34	187	2025	2212
月环比	↓93	↓77	↑20	↓57
涨跌幅	73.03%	29.22%	1.00%	2.51%

数据来源：钢联数据

4.11 供需平衡

中国钴市场月度供需平衡表			
日期	总供应	总需求	供需平衡
2021年4月	12351.53	11466.90	884.63
2021年5月	8510.64	11378.09	-2867.45
2021年6月	9749.55	11413.99	-1664.44
2021年7月	9126.85	11259.44	-2132.59
2021年8月	8417.17	11379.34	-2962.17
2021年9月	10151.07	11075.43	-924.36
2021年10月	7864.15	10700.56	-2836.41
2021年11月	11053.69	10655.09	398.60
2021年12月	11196.25	10330.68	865.57
2022年1月	10215.85	10747.51	-531.66
2022年2月	9154.55	10840.47	-1685.93
2022年3月	13030.12	10431.06	2599.06
2022年4月	10674.60	9704.71	969.89
2022年5月	10232.38	8370.62	1861.76
2022年6月	11008.49	9520.08	1488.41
2022年7月E	11880.00	8986.61	2893.39

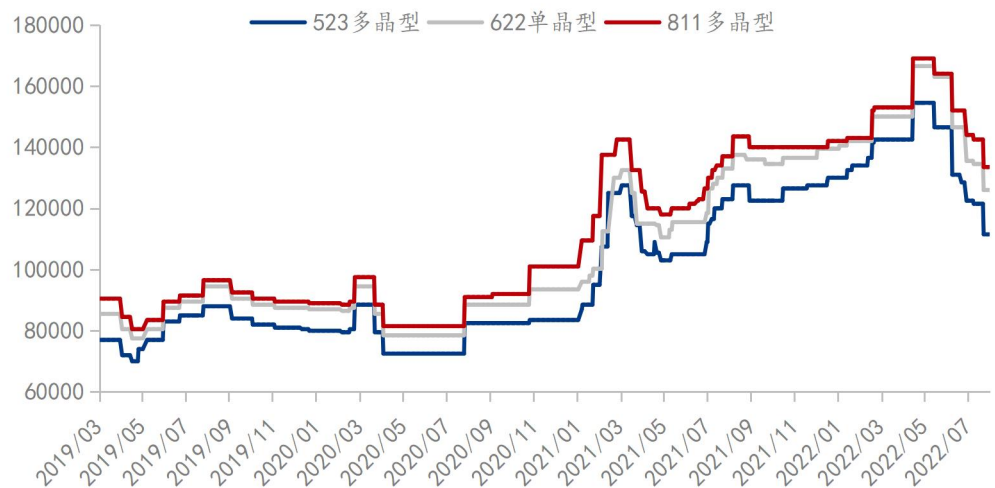
注：供应端包含钴原料、回收、MHP带入钴、国内自产矿；需求端包含动力、数码、硬质合金、高温合金磁材以及四钴、碳酸钴、硫酸钴和其他钴出口数据。

Part.5 下游终端市场

5.1 三元前驱体

价格分析:镍钴盐自产成本仍处于低位，后续自产原料的三元前驱体企业仍有一定下跌空间，个别企业为促进数码订单有小幅阴跌出货成交。现阶段下游新能源汽车产销量仍在不断增加当中，尤其其中高端使用高镍车型，所以导致高镍需求增速明显，企业高镍订单需求增量明显。但下游数码消费类订单需求持续萎靡当中，需求主要靠动力电芯带动。

三元前驱体价格（元/吨）



来源：钢联数据

即期利润分析:7月钴盐价格继续下跌，三元前驱体成本持续回落，即期利润继续增加，后续三元前驱体仍有一定回落空间。

三元前驱体利润概况（元/吨）



三元前驱体进出口量分析:进口:2022年6月三元前驱体进口630.032吨,环比减少163.758吨,降幅20.63%;同比增加178.783吨,增幅39.62%。2022年1-6月中国三元前驱体进口总量4615.876吨,同比去年同期增加2578.669吨,增幅126.58%。

其中,本月三元前驱体进口量全部为镍钴锰氢氧化物(NCM)。镍钴锰氢氧化物(NCM)进口量为630.032吨,环比减少63.728吨,降幅9.19%,同比增加197.783吨,增幅45.76%。

出口:2022年6月三元前驱体出口总量为12805.904吨,环比增加2130.17吨,增幅19.95%;同比增加60.808吨,增幅0.48%。2022年1-6月中国三元前驱体出口总量64602.819吨,同比降幅6.84%。

其中镍钴锰氢氧化物出口11765.720吨,环比增加23.51%,同比减少4.69%;镍钴铝氢氧化物出口量为1040.184吨,环比下降9.49%,同比增加150.60%



来源: 钢联数据

中国三元前驱体产量分析:2022年7月中国三元前驱体产量6.83万吨,环比下降2.89%,同比增加20%。由于六月部分上市企业年中冲量建立部分库存,七月消费部分库存当中,导致七月产量有所下降,导致产量稍有回落,但中小型企业七月产量开始增量,市场产量整体处于爬坡状态。

2022年8月中国三元前驱体预估产量7.16万吨,环比增加4.86%,同比增加23%。市场整体需求增加当中,产量持续增加。

中国三元前驱体产量 (吨)



来源: 钢联数据

5.2 钴酸锂

价格分析：正极材料受钴盐价格下跌影响，成本面支撑不足，且数码市场走势仍较清淡，需求面没有明显提振，钴酸锂价格下跌明显。7月高压型钴酸锂均价在437222元/吨，环比下降10.59%，同比上涨36.29%。

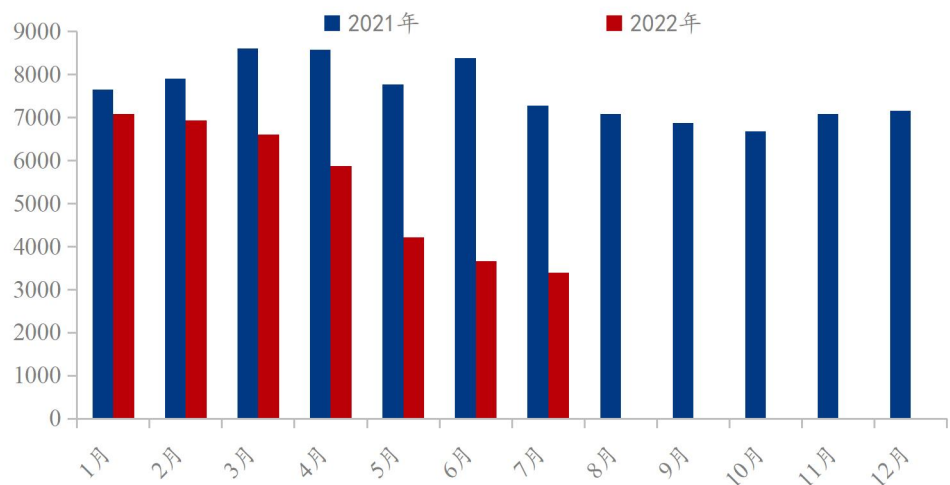
下游需求面：原料四氧化三钴价格仍有下跌预期，钴酸锂成本进一步缩窄。

钴酸锂市场价格（元/吨）



钴酸锂产量分析：2022年7月中国钴酸锂产量为0.34万吨，环比减少240吨，跌幅在6.56%。7月下游数码订单需求仍旧清淡，叠加原料四氧化三钴价格连续下滑，市场看跌情绪下多小单背靠背运行为主，大单成交有限；使7月份钴酸锂产量继续减少。

2021-2022年钴酸锂产量（吨）



来源：钢联数据

5.3 新能源汽车产销量及动力电池装机量

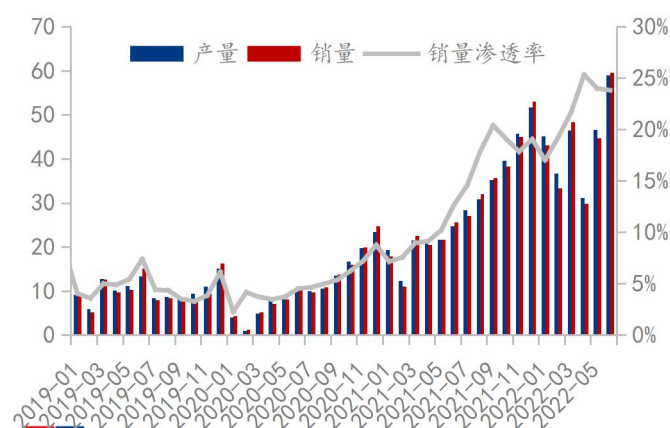
新能源汽车产销量: 6月, 新能源汽车产销分别完成 59.0 万辆和 59.6 万辆, 同比均增长 1.3 倍。其中纯电动汽车产销分别完成 46.6 万辆和 47.6 万辆, 同比均增长 1.2 倍; 插电式混合动力汽车产销分别完成 12.3 万辆和 12 万辆, 同比分别增长 1.8 倍和 1.7 倍; 燃料电池汽车产销分别完成 527 辆和 455 辆, 同比分别增长 18.7% 和 67.3%。6 月, 新能源汽车市场占有率达到 23.8%, 延续保持高速增长态势。

上半年, 新能源汽车产销分别完成 266.1 万辆和 260 万辆, 同比均增长 1.2 倍, 其中纯电动汽车产销分别完成 210.8 万辆和 206.2 万辆; 插电式混合动力汽车产销分别完成 55 万辆和 53.6 万辆; 燃料电池汽车产销分别完成 0.15 万辆和 1.3 万辆。

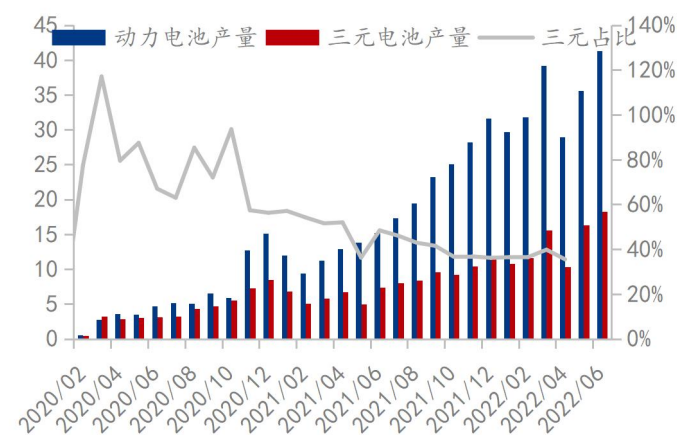
动力电池产量: 2022 年 6 月, 我国动力电池产量共计 41.3GWh, 同比增长 171.7%, 环比增长 16.1%。其中三元电池产量 18.3GWh, 占总产量 44.3%, 同比增长 148.9%, 环比增长 12.5%; 磷酸铁锂电池产量 22.9GWh, 占总产量 55.5%, 同比增长 194.8%, 环比增长 19.2%。1-6 月, 我国动力电池产量累计 206.4GWh, 累计同比增长 176.4%。其中三元电池累计产量 82.9GWh, 占总产量 40.2%, 同比累计增长 125.0%; 磷酸铁锂电池累计产量 123.2GWh, 占总产量 59.7%, 累计同比增长 226.8%。

动力电池装车量: 2022 年 6 月, 我国动力电池销量共计 47.5GWh, 同比增长 297.0%。其中三元电池销量 22.1GWh, 占总销量 46.5%, 同比增长 328.3%; 磷酸铁锂电池销量 25.3GWh, 占总销量 53.3%, 同比增长 275.3%。1-6 月, 我国动力电池累计销量达 205.4GWh, 累计同比增长 253.2%。其中三元电池累计销量 83.8GWh, 占总销量 40.8%, 累计同比增长 208.1%; 磷酸铁锂电池累计销量 121.3GWh, 占总销量 59.0%, 累计同比增长 294.2%。

中国新能源汽车产销量 (万辆)



动力电池产量 (Gwh)



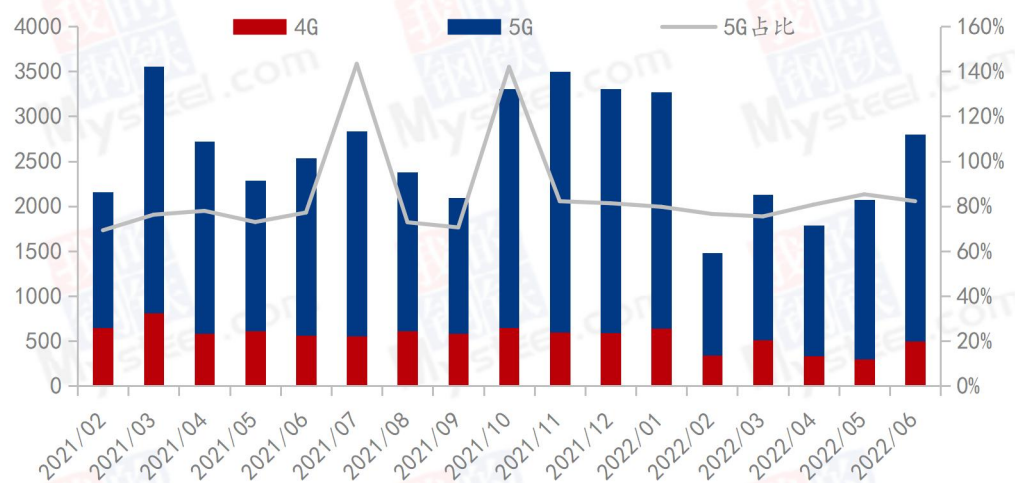
来源：钢联数据

5.4 手机出货量

2022年6月，国内市场手机出货量2801.7万部，同比增长9.2%，其中，5G手机2302.7万部，同比增长16.3%，占同期手机出货量的82.2%。

2022年1-6月，国内市场手机总体出货量累计1.36亿部，同比下降21.7%，其中，5G手机出货量1.09亿部，同比下降14.5%，占同期手机出货量的80.2%。

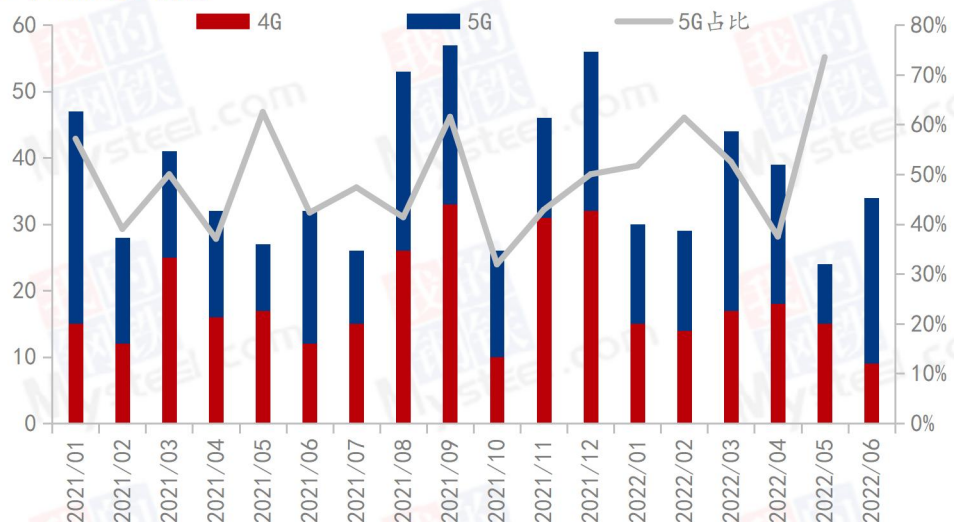
手机出货量（万部）



2022年6月，国内手机上市新机型34款，同比增长6.3%，其中5G手机25款，同比增长25.0%，占同期手机上市新机型数量的73.5%。

2022年1-6月，上市新机型累计201款，同比下降5.6%，其中5G手机112款，同比增长1.8%，占同期手机上市新机型数量的55.7%。

上市新机型（款）

来源：钢联数据
23

Part.6 行业新闻

1.澳大利亚恩康特尔资源:IGO 启动依尼娜铜钴项目金刚石钻探

澳大利亚恩康特尔资源公司（Encounter Resources）在西澳帕特森省（Paterson Province）的依尼娜（Yeneena）铜钴项目开始了钻石勘探。根据与澳大利亚证券交易所上市公司 IGO 签署的 1500 万美元盈利和合资协议，该公司一直在进行一项实质性的勘探计划。依尼娜的勘探重点是发现高价值沉积物型铜矿。恩康特尔资源公司使用 2021 返回的空心钻探分析来创建区域 3D 模型，该模型是通过整合历史和现代数据集而形成的。根据模型确定的子盆地确定的区域目标，可能包含与 Nifty 铜矿发现的岩石相似的岩石。然后将通过钻石钻探测试确定这些目标，该测试将在 2022 年野外季节完成。该项目将由 IGO 全面运营和资助，包括 1900 米的空心钻、4500 米的金刚石钻芯以及详细的地质测绘。总经理威尔·罗宾逊（Will Robinson）表示，该公司很高兴与 IGO 合作，以发掘帕特森省的铜矿潜力。“计划的 2022 年活动代表了针对沉积物中铜的高冲击钻井的重要项目。“许多新的创新勘探技术已被应用于生成这些高优先级钻井目标。”威尔·罗宾逊表示：“此次钻探，再加上我们在帕特森省拥有 100% 股权的拉米尔矿藏即将进行的钻石钻探，以及必和必拓在北领地埃利奥特铜矿项目即将进行的钻石钻探，意味着 2022 年下半年将成为埃利奥特历史上最重要的钻探期之一。”

2.工信部：促进铜、铝、锌、镍、钴、锂等战略性金属废碎料的高效再生利用

近日，工信部发布《工业能效提升行动计划》专家解读系列文章之九：扎实推动能效提升加快实现有色金属行业高质量发展，具体如下：

《工业能效提升行动计划》（以下简称《行动计划》），从重点行业节能提效、提升用能设备、企业园区综合能效、工业用能低碳转型、数字能效升级、科技创新、节能提效体制机制和保障措施等 8 个方面系统提出工作任务和目标，对指导有色金属行业科学有序推进能效提升、实现高质量发展具有重要意义。

“十四五”时期，面对高质量发展的要求，特别是“双碳”目标任务，有色金属等重点行业节能与绿色低碳发展任务更加紧迫，需全产业链、全生命周期和多行业协同行动。面对新形势新要求，《行动计划》从推进节能提效技术革新、能源结构低碳转型、强化能源管理等方面对有色金属行业提供了具体要求，明确了工作重点。一、调整产业和产品结构。

二、推进先进工艺技术革新应用。 三、加强可再生绿色能源使用。四、加强能源资源循环利用。五、加快能效智能管控平台建设。

3. Electra 与 Métis Nation of Ontario 签署福利协议

Electra Battery Metals 位于安大略省北部的钴精炼厂已与 Métis Nation of Ontario(MNO) 签署了一项福利协议，巩固了双方之间的关系，并提供与建设和生产相关的就业、培训、采购和商业机会。该公司在多伦多 Temiskaming Shores 北部的电池材料精炼厂扩建。Electra 首席执行官 Trent Mell 表示，签署我们的第一份福利协议对 Electra 来说是一个重要的里程碑，因为我们正在推进精炼厂的调试。它表明了我们对环境、文化和社会负责的运营的承诺，也反映了我们以尊重和互利的方式与土著社区合作的承诺。”MNO Temiskaming Métis 委员会主席 Lorette McKnight 补充道，我们欢迎签署福利协议以及 Electra 承诺支持该地区的经济、文化和教育活动。在安大略省詹姆斯湾和 Abitibi/Temiscamingue Métis 传统领土上建设电池材料厂代表了一项令人兴奋的发展，它将创造许多机会，同时也通过采用电动汽车减少碳排放来支持环境可持续性。根据福利协议，Electra 已同意向 MNO 发行 20,000 股公司普通股，作为衡量 Electra 低碳电池材料愿景成功的经济参与方式。Electra 目前正在安大略省 Temiskaming Shores 调试一家电池材料精炼厂，该厂的硫酸钴产能为 5,100 吨。该钴精炼厂是北美唯一一家此类精炼厂，代表了该公司专注于电动汽车供应链本土化的多管齐下战略的一部分。为了配合该精炼厂的调试工作，Electra 打算在今年秋天启动一个电池材料回收示范厂。

4. 刚果民主共和国取消 14 项关税包括钴精矿出口关税

刚果民主共和国贸易部已下令取消 14 项进出口税，并减少 20 项边境关税，以使贸易更加顺畅并消除“非法”税收。作为非洲最大的铜生产国和世界上最大的钴生产国，刚果一直在与在其边境运送金属的卡车排长队作斗争，矿业公司将其归咎于基础设施薄弱和海关系统效率低下。贸易部长让-卢西安·布萨·通巴在一封日期为 7 月 6 日给总理的信中写道，此举旨在“使进出口税合理化，并减少成本和延误”。卢阿拉巴省对钴精矿征收的税是贸易部表示应该削减的 14 项税收之一。信中没有具体说明费率。减税旨在提高刚果经济的竞争力，并使该国成为更具吸引力的经商之地。信中说，应禁止各部委制定不直接涉及法律或总理令的关税或税收。目前尚不清楚何时实施减税。

5. 广州出台 20 条措施支持汽车及核心零部件产业稳链补链强链

7 月 19 日消息，广州市人民政府发布关于印发广州市支持汽车及核心零部件产业稳链补链强链若干措施（以下简称《若干措施》）的通知。《若干措施》共 20 条。其中提出，支持新能源汽车推广。聚焦碳达峰碳中和

目标，大力促进新能源汽车消费，拓展示范应用场景和规模，推动一批整车制造申请国家新能源汽车准入许可。支持建设广东燃料电池汽车示范城市群，聚焦市政、环卫、物流等重点场景，加快燃料电池重型卡车、专用车、公交车示范运营，统筹使用国家、省、市各级财政资金，重点支持关键零部件产业链技术创新和提升产业化能力、氢气供应、燃料电池汽车等领域。积极引导社会资本投资广州市充电基础设施建设，推进快充设施和换电设施发展，统筹使用中央和省下达我市的充电基础设施专项补贴资金，对超级大功率直流快充设施、换电站给予建设补贴。一、支持构建安全可控的产业链供应链体系。二、近地化构建“432”汽车产业园区新格局。三、提升汽车产业链自主创新与核心竞争力。四、加快新能源汽车推广应用。五、强化要素资源供给保障。本措施自印发之日起施行，有效期至2025年12月31日。有关支持、补助和奖励等应按照规定程序纳入各相关部门管理的资金实施细则、管理办法、申报指南等文件中执行。

6.福特：布局全球电池供应链，加速电气化转型

7月21日，据外媒报道，福特汽车公司（FordMotorCo.）宣布了一系列加快向电动汽车转型的计划，其中包括从中国电池制造商宁德时代（CATL）和澳大利亚矿业巨头力拓（RioTinto）等公司采购电池和电池原材料。这些协议是福特推动电动汽车产量计划的一部分。福特计划年产量到2023年底达到60万辆，到2026年底超过200万辆。福特表示，预计到2026年，电动汽车的复合年增长率将达到90%以上，是预期行业增长率的两倍多。福特首席执行官 Jim Farley 在一份声明中表示：“我们正在建立工业体系，以迅速扩大规模。首先，2022年3月，福特将其2026年前电动汽车的计划支出从之前的300亿美元目标提高到500亿美元，并将其业务重组为分别专注于电动汽车和汽油动力汽车的独立部门。福特当时还表示，在2025年下一代车型开始生产之前，其电动汽车业务将无法盈利。作为推动产能提升的一部分，福特表示，将在其产品组合中加入用于电动汽车电池的磷酸铁锂（LFP）电池化学成分，以及镍钴锰（NCM）。福特表示，已获得支持60万辆电动汽车所需的60千兆瓦时电池容量。同时，福特公告，宁德时代将从明年开始为北美野马 Mach-E 跨界车以及2024年初的 F-150 Lightning 皮卡提供全套 LFP 电池组。其次，福特与韩国 LG Energy Solution 及其长期电池合作伙伴 SK Innovation 合作。福特表示，为了在2026年底前实现200万辆以上的年产量，现已采购了大约70%的电池容量。此外，福特方面称，公司也在直接采购电池原材料，并宣布通过与淡水河谷（ValeSA）在加拿大和印度尼西亚的子公司、中国的华友钴业和澳大利亚的必和必拓（BHP）达成协议，在2026年前后收购

探索与力拓在阿根廷的 Rincon 项目达成“重大”锂承购协议。这是福特与力拓的铝业务多金属协议的一部分，其中也包括潜在的铜项目合作。据悉，福特还宣布了其他电池材料供应商的合作。它与 EcoPro BM 和韩国 SKOn 在北美建立正极生产厂签署了一份意向书，与 Ioneer Ltd 签署了一份承购协议，在 2025 年后从内华达州供应碳酸锂，与 Compass Minerals 就犹他州的氢氧化锂和碳酸锂签署了合作协议，并与 Syrah Resources 和韩国 SKOn 就路易斯安那州的天然石墨签署了合作协议。

7.三星供应链接到通知延长暂停拉货时间 消费电子需求下滑严重

供应链近期陆续收到三星通知，原定暂停订货至 7 月底的时程延后到至少 8 月底，部分品项年底前都不会再进货，联发科、大立光、双鸿、神盾等三星供应链拉警报。三星延长暂停拉货时间，意味整体库存水位偏高与先前重复下单状况比预期更严重，以影响中阶手机销量为主，因此这次主要针对手机相关厂商延后恢复订单。业内人士表示：“三星延长暂停采购期比砍单还糟糕，毕竟砍单只是订单量缩水，暂停订单则是订单等于零。虽然三星手机在中国大陆几乎已没有存在感，但在全球市场依然是不可忽视的存在。市场调研机构 Canalys 发布的数据显示，2022 年一季度，三星以 24% 的份额位列全球智能手机第一，领先第二名苹果达 6 个百分点。电视市场，三星也是世界龙头。Omdia 数据显示，2022 年一季度，三星以 32.9% 的市场份额位居全球电视行业第一，领先第二名 LG 达 15.2 个百分点，出货量为 1614 万台。在此背景下，台媒指出，三星延长暂停拉货的时间，意味着该公司库存量仍然偏高，并且先前重复下单状况比预期更严重，“此举将使得电子行业下半年传统旺季几乎报销，打乱整个行业的节奏”。岛内供应链人士坦言，单以手机来看，经销商和供应商手上的成品和半成品库存，几乎可以卖到明年第一季度，“换言之，今年底前三星都不用向供应链拉货，去库存成为其首要工作”。不仅仅是手机产业链，PC 需求亦有下滑，下游砍单声不断。7 月 9 日，《工商时报》报道称，美国 PC 厂商戴尔紧急通知面板厂，自 7 月起台式机和笔记本电脑显示面板订单下调 50%，受影响的包括京东方、LGD、友达、群创、华星光电、夏普等中国大陆、中国台湾和韩国的面板厂。而且，戴尔为了控制财务库存及避免存货跌价损失，不管之前是否签署供货及数量保证协定，通通直接下调订单。

8.松下将在美国建造 40 亿美元的电池厂以供应特斯拉

7 月 14 日，据外媒报道，日本松下正在加深与电动汽车 (EV) 制造商特斯拉的联系，计划在美国 Kansas 州建造一座电池厂，该厂将耗资 40 亿美元。该设施预计将为这家电动汽车巨头提供新的大容量电池，并

在 2028 财年之前将松下能源的产能从目前每年约 50 吉瓦时的水平提高到 150 至 200 吉瓦时。日本松下是仅次于宁德时代和 LG 能源解决方案的全球第三大电动汽车电池生产商，已经与特斯拉在内华达州运营着价值 50 亿美元的超级工厂。松下选择新工厂选址的因素包括它靠近特斯拉去年将总部迁至 Kansas 州，以及优惠的税收待遇。Oklahoma 州也被视为候选地点。该工厂预计将雇用多达 4,000 名员工，并包括一个研究下一代 4680 电池的设施，并计划从 2023 年开始批量松下能源总裁兼首席执行官 Kazuo Tadanobu 在声明中表示，随着汽车市场电气化程度的提高，扩大美国的电池生产对于帮助满足需求至关重要。我们的目标是继续推动锂离子电池行业的增长，并加速实现净零排放的未来。新计划的工厂是其推动增加对电动汽车电池生产投资的一部分——这家拥有 104 年历史的日本电子巨头认为这对未来增长至关重要。

9.LG 新能源将为马恒达供应电池

7 月 11 日，韩国电池制造商 LG 新能源将为印度车企马恒达的首款电动 SUV 供应电池。消息人士透露，马恒达的 XUV400SUV 车型将使用 LG 新能源的电池，该车可能将在今年第四季度和明年 1 月份之间交付。由于此消息尚未公开，这位知情人士拒绝透露自己的身份，他并未证实该笔交易的规模。马恒达的一份声明显示，在 LG 新能源从母公司 LG 化学拆分出来以前，马恒达在 2018 年就与 LG 化学签署了一项协议，双方将就基于镍、钴和锰材料的锂离子电池的供应和技术进行合作。马恒达上周从英国国际投资公司（BritishInternationalInvestment）为其新的电动车部门筹集了 2.5 亿美元，该部门交易后估值达到了 91 亿美元。这家印度车企计划在未来几年内推出五款电动 SUV 车型。预计到 2027 年 3 月，这些电动车型在其年度 SUV 总销量中的占比将高达 30%，或约 20 万辆。马恒达 CEO 此前在接受采访的时候表示，为了满足未来的电气化需求，该公司可能会考虑投资一家电芯企业。

10.澳大利亚锂盐厂 Covalent Lithium 着眼于扩产

澳大利亚第三家锂盐厂 Covalent Lithium 正在研究扩大锂精矿和氢氧化锂产能的机会。该公司是澳大利亚工业集团 Wesfarmers 和智利锂生产商 SQM 以 50:50 的比例组建的合资企业，其位于珀斯南部奎纳纳的年产 5 万吨氢氧化锂工厂有望于 2024 年下半年投产。原料将来自其 Holland 锂辉石矿山，该矿山锂辉石精矿年产能为 34 万吨。Wesfarmers 表示，其正在研究扩建矿山和精炼厂的机会，以增加投资回报。该公司还在研究电池矿产行业内的投资机会。Holland 综合矿山包括选矿厂和精炼厂项目的预计寿命为 50 年，完全成本为 19 亿澳元(合 14 亿美元)。其氢氧化锂生产的现金

成本估计为 5400 美元/吨。选矿厂和精炼厂的建设正在进行中。此前的澳大利亚锂盐项目包括，澳大利亚电池公司 IGO 和中国天齐锂业拥有的 2.4 万吨/年的锂盐厂（该锂盐厂年产能将扩大至 4.8 万吨/年），以及澳大利亚矿产资源公司和美国 Albemarle 公司共同开发的 5 万吨/年的氢氧化锂工厂。

11.格林美发行 GDR 并在瑞士证券交易所上市获瑞士交易所监管局附条件批复

2022 年 7 月 20 日，格林美收到瑞士交易所监管局出具的决定书，同意公司发行的不超过 4783.5222 万份全球存托凭证（Global Depositary Receipts，以下简称“GDR”）在瑞士证券交易所上市。至此，格林美赴瑞交所发行 GDR 并在瑞士证券交易所上市的通道全部打通。今年 4 月 30 日，格林美首次披露了计划境外上市的计划，拟发行 GDR 并在瑞士证券交易所上市，用于支持公司欧洲动力电池回收与动力电池材料项目，海外镍资源开发项目生产运营等，推动公司国际化布局，拓展公司国际融资渠道，进一步加强全球品牌影响力。5 月 24 日，公司赴瑞交所发行 GDR 并在瑞士证券交易所上市的申请被中国证监会受理，6 月 22 日取得了中国证监会的批准，7 月 20 日再获瑞士交易所监管局附条件批复，标志着格林美发行 GDR 并在瑞士证券交易所上市迈入了最后的冲刺阶段。在政策、资本以及中欧循环经济合作新高度的历史机遇下，格林美作为中国绿色企业的优秀代表登陆瑞交所，将推动实现格林美“全球核心的新能源材料制造商和全球领先的城市矿山开采者”的绿色发展战略目标，不仅让中国先进的绿色循环技术在全球崭露头角，为构建人类命运共同体贡献绿色经济力量，更为欧洲绿色资本全球化发展提供了可靠途径。

12.刚果民主共和国取消 14 项关税 包括钴精矿出口关税

刚果民主共和国贸易部已下令取消 14 项进出口税，并减少 20 项边境关税，以使贸易更加顺畅并消除“非法”税收。作为非洲最大的铜生产国和世界上最大的钴生产国，刚果一直在与在其边境运送金属的卡车排长队作斗争，矿业公司将其归咎于基础设施薄弱和海关系统效率低下。贸易部长让-卢西安·布萨·通巴在一封日期为 7 月 6 日给总理的信中写道，此举旨在“使进出口税合理化，并减少成本和延误”。卢阿拉巴省对钴精矿征收的税是贸易部表示应该削减的 14 项税收之一。信中没有具体说明费率。减税旨在提高刚果经济的竞争力，并使该国成为更具吸引力的经商之地。信中说，应禁止各部委制定不直接涉及法律或总理令的关税或税收。目前尚不清楚何时实施减税。

13.德国气候政策重大转变：或撤回能源部门 2035 年碳中和目标

柏林，7月5日，周二：一项法律草案显示，德国执政联盟将修改一项关键气候目标，以在2035年之前在该国能源行业实现温室气体排放中和。议会下院将于周四投票的这项法律草案为能源部门制定了2035年的气候目标，取而代之的是在燃煤发电厂逐步淘汰后实现这一目标。立法草案中没有为此设定新的日期，记者也未立即联系到德国经济部置评。在乌克兰冲突之前，德国的目标是到2030年逐步淘汰煤炭，但随着俄罗斯天然气供应的下降，政府上个月表示可能会重启原本计划淘汰的燃煤电厂。

柏林也在努力发展风能和太阳能，以摆脱俄罗斯天然气的依赖。2021年，俄罗斯约占德国天然气进口的55%。该法律草案还显示，政府对可再生能源的补贴也将随着最后一座燃煤电厂的关闭而到期，但没有为计划淘汰燃煤电厂提供明确的截止日期。该法案草案还包括对自然保护法的一项修正案，该修正案在某些地区将风能置于物种保护之上，并旨在通过将可再生能源归类为符合公共利益和服务于公共安全来加快可再生能源许可。上个月，德国经济和气候部提出了一揽子措施，以加快陆上风力发电的扩张，包括规定每个联邦州必须为风电场提供土地的最低比例。

14.LG 新能源与华友钴业联手打造电池回收厂

7月26日，LG能源宣布，将与华友钴业在中国成立电池回收合资企业。废旧电池的来源为LG能源的南京电池厂，合资公司将利用华友钴业的基础设施，从废旧电池中提取镍、钴和锂，再供应给LG能源南京厂。无独有偶，LG能源此前与锂电池回收公司Li-Cycle也有类似的合作。两者在2021年底达成协议，LG化学及其电池子公司LG能源同意从Li-Cycle公司购买2万吨电池级镍材料，同时LG新能源也将向Li-Cycle出售含镍的锂电池废料和其他材料。LG能源正在努力建立稳定的原材料供应链。该公司首席执行官权英洙表示：“为了实现可持续和稳定的电池供应链，必须建立管理整个电池生命周期的资源良性循环系统，我们借此能够进一步加强原材料供应的稳定性和成本竞争力。”而LG能源选择华友钴业，并不意外。两者早已是深度合作伙伴关系，华友钴业的全资子公司“浙江华友循环科技有限公司”（简称“华友循环”）在2018年被浙江省经信委举荐为省新能源汽车动力蓄电池回收利用试点工作牵头单位，回收业务趋于成熟，宝马集团也是该公司的合作方。目前，国内电池回收行业的主导企业可分为三类：第三方企业、锂电材料公司、电池厂。我国电池产业链间的合作已在许多龙头企业中有所展现，越来越多的车企也将随着梯

次利用市场的打开而参与“合作联盟”的模式。具体来看，格林美与全球280余家汽车厂和电池厂签署协议建立废旧电池定向回收合作关系，近日与山河智能、青山实业旗下瑞浦兰钧能源签订电池回收战略协议；天奇股份通过智能装备与零部件再制造与汽车整车厂构建良好合作关系、通过循环装备业务与众多汽车拆解企业构建联系、通过自身经营汽车拆解业务，整合了整车厂、汽车拆解商资源；旺能环境与永兴材料子公司牵手，展开电池回收利用长期合作。

15. Electra 与 Métis Nation of Ontario 签署福利协议

Electra Battery Metals 位于安大略省北部的钴精炼厂已与 Métis Nation of Ontario(MNO) 签署了一项福利协议，巩固了双方之间的关系，并提供与建设和生产相关的就业、培训、采购和商业机会。该公司在多伦多 Temiskaming Shores 北部的电池材料精炼厂扩建。Electra 首席执行官 Trent Mell 表示，签署我们的第一份福利协议对 Electra 来说是一个重要的里程碑，因为我们正在推进精炼厂的调试。它表明了我们对环境、文化和社会负责的运营的承诺，也反映了我们以尊重和互利的方式与土著社区合作的承诺。”MNO Temiskaming Métis 委员会主席 Lorette McKnight 补充道，我们欢迎签署福利协议以及 Electra 承诺支持该地区的经济、文化和教育活动。在安大略省詹姆斯湾和 Abitibi/Temiscamingue Métis 传统领土上建设电池材料厂代表了一项令人兴奋的发展，它将创造许多机会，同时也通过采用电动汽车减少碳排放来支持环境可持续性。根据福利协议，Electra 已同意向 MNO 发行 20,000 股公司普通股，作为衡量 Electra 低碳电池材料愿景成功的经济参与方式。Electra 目前正在安大略省 Temiskaming Shores 调试一家电池材料精炼厂，该厂的硫酸钴产能为 5,100 吨。该钴精炼厂是北美唯一一家此类精炼厂，代表了该公司专注于电动汽车供应链本土化的多管齐下战略的一部分。为了配合该精炼厂的调试工作，Electra 打算在今年秋天启动一个电池材料回收示范厂。

免责声明及版权声明

免责声明

Mysteel 力求使用准确的数据信息，客观公正地表达内容及观点，但这并不构成对客户直接决策建议，客户不应以此取代自己的独立判断，客户应该十分清楚，其据此做出的任何决策与 Mysteel 及其员工无关。报告中的信息均来源于公开资料及本公司合法获得的相关资料，Mysteel 不确定客户收到本报告时相关信息是否已发生变更，报告中的内容和意见仅供参考，在任何情况下，Mysteel 对客户及其员工对使用本报告及内容所引发的任何直接或间接损失概不负责，任何形式的分享收益或者分担损失的书面或口头承诺均为无效，Mysteel 及员工亦不为客户因使用本报告或报告所载内容引起的任何损失承担任何责任。

版权声明

本报告版权归 Mysteel 所有，为非公开资料，仅供 Mysteel 客户使用。未经 Mysteel 书面授权，任何人不得以任何形式传送、发布、复制、转载、播放、展示或以其他方式使用本报告的部分或全部内容，否则均构成知识产权的侵犯。Mysteel 保留对任何侵权行为和有悖报告原意的引用行为进行追究的权利。